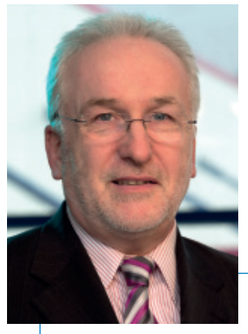
1 **„Systemlösungen aus einer Hand gehört die Zukunft. Unsere Effizienzlösungen bieten wir dem Fachhandwerk und Bauträgern an. Das Prinzip: Komplettsystem trifft auf Komplettservice“, betont Klaus-Jürgen Ehlgen die Strategie seines Unternehmens.**

# „Wir bleiben bodenständig!“

## Interview mit Klaus-Jürgen Ehlgen, Geschäftsführer EQtherm GmbH

**Die EQtherm GmbH mit Sitz im rheinland-pfälzischen Dürrholz-Daufenbach entwickelt ihre Kernkompetenz rund um den Bereich Flächenheizung sowie Planung und Montage kompletter Systeme erfolgreich weiter – das Ziel „Gebäudetechnik aus einem Guss“ fest im Blick. Im Interview mit dem HeizungsJournal gibt Geschäftsführer Klaus-Jürgen Ehlgen Einblicke in die Unternehmensstrategie.**



**Klaus-Jürgen Ehlgen, Inhaber und Geschäftsführer der EQtherm GmbH.**

**Seit dem 26. September 2015 müssen Hersteller von Heizkesseln, Wärmepumpen, Blockheizkraftwerken, Warmwasserbereitern und Warmwasserspeichern sowie Kombiheizgeräten ihre Produkte labeln. Darüber hinaus müssen im heizungstechnischen Bereich auch Energielabel beim Verkauf von Produktpaketen ausgestellt werden – sog. Paketlabel. Hat Sie dieses Thema als Anbieter von Gebäudetechnik vor „unlösbare Aufgaben“ gestellt oder nehmen Sie das „Energielabel“ als Chance wahr?**

Das Energieeffizienzlabel ist tatsächlich eine Chance, die wir schon seit einiger Zeit wahrnehmen, indem wir unsere Flächenheizungen, Kontrollierte Wohnraumlüftung (KWL) und gerade die Wärmepumpen freiwillig ausgezeichnet haben. Das neue Label schafft ja Transparenz und macht Vergleiche einfacher. Damit wird auf den ersten Blick deutlich, wer die wirklich effizienten Systeme anbietet. Das Label wird uns deshalb auch weiter vor vielen anderen Anbietern auszeichnen. Denn EQtherm-Technik steht mit Effizienzklassen bis A+++ im Vergleich sehr gut da. A+++ ist ja die Kategorie, die erst mit der nächsten Novelle 2019 eingeführt werden soll. Wir begrüßen also das neue Label, wissen aber auch, dass sich viele Partner im Heizungsbau noch schwer damit tun – gerade mit den Paketlabeln. Hier machen wir die Not zur Tugend und bieten unseren Kunden einen Label-Service an – auch bei nicht „sortenreinen“ Paketen. Problem gelöst.

**Ihr Unternehmen EQtherm erweitert sein Lösungsportfolio schon seit einiger Zeit in Richtung Systemtechnik. Das heißt, neben der Kernkompetenz rund um die Entwicklung, Produktion und den Vertrieb von Flächenheizungen sowie die Planung und Montage kompletter Systeme tritt EQtherm verstärkt als Ansprechpartner für Wärmepumpentechnik und Wohnraumlüftung mit Wärmerückgewinnung in Erscheinung. Wie kommen Sie angesichts namhafter Marktbegleiter in diesen komplexen Segmenten voran? Welche Rolle spielt hierbei das Heizungsbauer-Fachhandwerk?**

Es stimmt: EQtherm hat sich zum Systemanbieter entwickelt – mit entsprechend großer Konkurrenz. Aber wir sind davon überzeugt, dass Systemlösungen aus einer Hand die Zukunft gehört. Energie lässt sich im fein aufeinander abgestimmten Paket mit systemoptimierter Technik, perfekten Verbindungen und entsprechenden Synergieeffekten effizienter einsparen. Solche Effizienzlösungen bieten wir dem Fachhandwerk und Bauträgern an. Das Prinzip: Komplettsystem trifft auf Komplettservice. Damit und durch Qualitätskomponenten überzeugen wir. Außerdem arbeiten „EQ“-Wärmesysteme nachhaltig, weil sie exakt geplant und umgesetzt werden. Wir legen daher ein hohes Augenmerk auf den Service und bieten unseren Kunden sogar Umsetzungen an, die bis zur reklamationssicheren Verlegung der Flächenheizung bzw. der Inbetriebnahme ganzer Wärmesysteme mit Wärmepumpe reichen. Für den Service vor Ort sorgen „EQ Planung + Montage“ und seit 2015 unsere Partnerfachbetriebe für Wärmepumpen. Beides zeigt den engen Schulterschluss mit dem Fachhandwerk. Das macht uns bodenständig und so soll es bleiben. Die Fachbetriebe sind unsere engsten Partner, auf deren Kompetenz wir angewiesen sind und die wir bestmöglich unterstützen wollen – nicht zuletzt mit unserem neuen Schulungsprogramm. Und oft genug ist die Praxis auch Ideengeber für uns. So sind viele Produkte entstanden und 2012 auch „EQ Planung + Montage“.

2 **Der Raumspar-Heizkreisverteiler „SHORTY" für Flächenheizungen ist neu im Programm von EQtherm. Dieser wird vormontiert im Schrank geliefert und werkzeugfrei an die Rohrleitungen angeschlossen. (Abbildungen: EQtherm)**

## MAL (ganz) anders GEFRAGT

■ Ihre Leibspeise?

**Klaus-Jürgen Ehlgen:** Eine ausgesprochene Leibspeise habe ich nicht, da ich viele Gerichte gerne esse. Ich bevorzuge aber die mediterrane Küche. Hochwertige Produkte, zubereitet von meiner Frau – besser und gesünder kann man gar nicht speisen.

■ Ihr Ziel für den Winterurlaub?

**Klaus-Jürgen Ehlgen:** Wir wollen gemeinsam mit guten Freunden entweder in die Steiermark auf die Reiteralm oder wieder einmal ins Zillertal fahren.

■ Sie haben einen Wunsch frei, was wünschen Sie sich?

**Klaus-Jürgen Ehlgen:** Was ist heutzutage, angesichts der großen Krisen und der Flucht so vieler Menschen vor dem Krieg, wichtiger als der Frieden in der Welt?

■ Ihr größtes Vorbild?

**Klaus-Jürgen Ehlgen:** Ein Vorbild im Sinne eines Menschen, dem ich in meiner Lebensführung, meinem Verhalten nacheifere, habe ich nie gehabt. Aber es wgibt Persönlichkeiten, die ich für überragend halte und denen ich großen Respekt zolle. Auf wirtschaftspolitischem Gebiet ist das Ludwig Erhard. Die zweite politische Persönlichkeit, die ich wertschätze, ist Richard von Weizsäcker. Er hatte „den aufrechten Gang" und scheute sich nicht, in wichtigen Fragen persönlich Stellung zu beziehen.

■ **Wie qualifiziert man sich zum „EQ-Wärmepumpen-Partner" bzw. welche Voraussetzungen muss man als Fachbetrieb mitbringen? Welche Vorteile ergeben sich hieraus für den Fachbetrieb?**

Wir haben seit Anfang 2015 einige qualifizierte Fachbetriebe des Heizungsbaus und der Haustechnik unter Vertrag nehmen können. Die Betriebe haben sich einerseits durch Erfahrung und Kompetenz, andererseits durch ihre Motivation und die Kapazität zur Integration unserer Wärmepumpentechnik ausgezeichnet. Es muss den Betrieben möglich sein, regelmäßig an technischen und verkaufsrelevanten Schulungen teilzunehmen. Sie müssen Interesse an der umweltfreundlichen Technik haben und Freude am Verkauf. Wir brauchen hier Überzeugungstäter! Das sollte niemandem allzu schwer fallen, da „EQ"-Wärmepumpen von hoher Qualität und **BAFA**-gelistet sind. Wir haben am Firmensitz eine „EQ AIR"-Luft/Wasser-Wärmepumpen-Kaskade mit einer Jahresarbeitszahl von 4,5 und eine Erdwärmepumpe „EQ EARTH" mit einer Jahresarbeitszahl von 5,7 in Betrieb. Damit räumen wir jede Förderung ab. Das überzeugt Fachleute und Endverbraucher. Und damit wären wir auch schon bei den Vorteilen für die Partnerbetriebe: Sie können ihren Kunden gegenüber echte Produktversprechen machen und sich mit der neuen Wärmepumpen-Kompetenz als innovativer Betrieb vom Wettbewerb differenzieren. EQtherm bietet neben den erwähnten exklusiven Schulungen auch attraktive Rabatte an. Diese Partnerschaft lohnt sich also in jeder Hinsicht – natürlich auch für uns, auch durch das Feedback der Betriebe.

■ **Zu guter Letzt: Auf welche (Produkt-)Neuheiten dürfen sich die Leser des HeizungsJournals mit Blick auf das neue Jahr 2016 freuen? Kommt ein Integralgerät für Heizung, Kühlung, Lüftung und Warmwasserbereitung?**

Wo es sinnvoll ist, bietet EQtherm bereits Integrallösungen an. Die Brauchwasser-Wärmepumpe „EQ WAVE" nutzt erneuerbare Energie für Warmwasser und kann zur Raumkühlung genutzt werden. „EQ"-Fußbodenheizungen mit integrierter KWL und Wärmerückgewinnung heizen und kühlen in sparsamer Weise. Innerhalb des gesamten „EQ"-Systems werden alle Komponenten optimal zu integrierten Komplettlösungen verbunden. „EQ"-Komponenten können darüber hinaus sinnvoll erweitert werden, zum Beispiel Wärmepumpen durch Photovoltaik. Damit wird praktisch Energieautarkie möglich! Auf all diese integrierten Effizienzpakete kleben wir noch ein exaktes Paketlabel und erzielen bei cleverer Komponenten-Kombination sogar ein A+++.

Neu ist unser Raumspar-Heizkreisverteiler „SHORTY" – unsere jüngste Innovation. „SHORTY" überzeugt dabei mit folgenden Vorteilen: geringerer Platzbedarf mit nur 4 cm Abstand zwischen den Abgängen, gedämmter Raumspar-Verteilerschrank und schnellere Montage. So wird „SHORTY" vormontiert im Schrank geliefert und werkzeugfrei an die Rohrleitungen angeschlossen. Dies stand auch auf der Wunschliste der Heizungsbauer. ■

[Jörg Gamperling]